

家族の存在がエネルギー！ 着実に前進しながら、夢は多店舗経営者。

千葉県 松戸六実店 春本 淳 オーナー

2015年9月、45歳の時に松戸六実店を「既存店引継ぎ開業プラン」にてオープン。仕事も環境も目まぐるしく変化し、バタバタと一年が過ぎていったという春本オーナーに、研修から開業、現在の状況、今後の目標までお話を伺いました。



20年以上の飲食業を経て、 なじみのある花月嵐へ

高校を卒業後、就職したステーキハウスを皮切りに、イタリアンレストランや和風居酒屋、ラーメン店など、さまざまな業態の飲食店で20年以上働いてきました。調理はもちろん、ホールで接客もしていましたから、基本的なことは身につけていたと思います。

らあめん花月嵐との出会いは20代の頃。友人と一緒に当時の「ニンニクげんこつラーメン花月」へ行き、ラーメンの味に衝撃を受けたことを覚えています。その後、週一回のペースで通うようになりました。

飲食業の人間は多くの場合「いつか自分の店を持つ」ことを当たり前のよう考えているもの。私もそんな人間のひとりでした。フランチャイズ(FC)での独立を決めた時、多数のFCチェーンを調べましたが、以前から知っていた「らあめん花月嵐」には安心感がありましたね。それに、実際に営業していた既存店を自分の店にできる「既存店引継ぎ開業プラン」は魅力的でした。

やると決めたらやる！ 半年かけて店舗決定

飲食業のベースはありましたが、研修ではなかなか思うように動くことができず、最初は大変でした。ああやってこうやってこう動いて頭では分かっているけど、からだの動きがつかない。「習うより慣れる」の言葉通り、実際に働きながらからだに叩き込むしかないんです



ね。研修で配属された店舗の店長さんには親身になって指導していただき、とてもお世話になりました。店舗探しにかかった期間は半年。でも、あせることはなかったですね。「らあめん花月嵐」でやると決めたからには絶対にやる。結果、希望に近い物件で開業できましたし、本部のスーパーバイザー(SV)にも調理接客、数字管理の両面でサポートしていただき、とても助かりました。

開業後の忙しさのなかで、 不安との戦いに勝つ

オープンより約一年。振り返ってみるとあっという間でした。お客様が大勢来てくださり、売上のいいスタートをきれましたが、毎日バタバタして何もかも大変だったという記憶しかありません。自分のしていることはこれでいいのか、他にすることはあるのか、間違っていないのかと毎日不安との戦い。でもSVからは「何でも聞いてください」と言われていましたので、当初はよく相談して不安を解消してもらっていました。その頃に比べれば、自分自身、随分落ち着いてきたと思います。

理想の店を目指せば、 もっとできるはず

店づくりに関して、今の達成率は30%くらい。全然まだまだです。調理や接客にしても、数字に関しても、自分自身が店をきちんと回さないとダメだというのが実感です。売上はもっと伸ばせるし、スタッフを増やして接客にもっと目を配りたいという思いもあり



ます。常連さんがたくさんいらっしゃいますので、もう少しコミュニケーションがとれたら嬉しいです。

清潔できれいな店、そしてお客様に対するごあいさつ、スタッフ同士の声かけなどで活気のある、元気な店を目指していきます。

サラリーマンとは違う、 独立の開放感

働いていて喜びを感じるのは、やはりお客様が入っている時ですね。それは同時に、売上がよいということ。商売

ですから、利益をきちんと出せていると「今月は大丈夫!」と通帳を見ながらホッとしたります。オーナーという立場になると、もちろんいろいろと責任は生じますが、会社に勤めていた時とは違う開放感があります。サラリーマンはつらいことも多いですから。その点でも、独立開業してよかったと思っています。



大切な家族がいるから頑張れる

結婚して約10年後、脱サラして独立しました。妻は家のこと、子供2人の世話をしながら、店のことも手伝ってくれています。すべて自分ひとりで抱えることなく、二人で分担できるのですごく助かっていますし、仕事のことを理解してくれるのもありがたい。言葉として伝えたことはありませんが、いつも感謝しています。**私にとって家族は最大のエネルギー源**。休日は必ずキッチンに立ち、家族のために腕をふるっています。

今のままでは終わらない。 夢は多店舗の経営者

最初から多店舗のオーナーになることが夢でしたから、今の店を軌道にのせて、早く次の店舗を出したいと思っています。資金と人材を集めるのはなかなか難しいことですが、将来的には5~6店舗増やすのが目標。ゆくゆくは会社組織にして「らあめん花月嵐」を拡大し、これまでの飲食経験のノウハウを生かした他業種展開ができれば言うことないですね。

ビジョンを持って 努力する人なら大丈夫

独立開業については、特別難しいことではないはずです。やる気があれば誰でもできる。要は自分次第。決断したら脇目もふらずに一直線に行動するだけです。自分がこうしたいと思うビジョンを持って、その理想に近く努力を惜しまない人は、きっと繁盛店を築けると思いますよ。「やりたいなら、迷ってないでやった方がいい!」という感じです。なんだかんだいって、やれちゃうものなんです。



「既存店引継ぎ開業プラン」個別商談会 随時開催中。

- 「既存店引継ぎ開業プラン」個別商談会を、随時開催しております。ご商談の席では都市型、郊外型それぞれの引継ぎ候補店舗をご紹介します。お気軽にお問合せください。
- お電話の場合は右記フリーダイヤルまで。メールの場合は右記アドレス宛に、お名前・ご連絡先電話番号・ご希望の商談日時を明記して送信してください。

JFA 一般社団法人日本フランチャイズチェーン協会正会員
JFS 一般社団法人日本フードサービス協会正会員

GILOBEAT
JAPAN

グロービート・ジャパン 株式会社

〒167-0043 東京都杉並区上荻 1-14-5 FC 開発部 TEL.03-5335-2520

0120-229-244

[e-mail] eigyobu@kagetsu.co.jp