

笹塚店との出会いからはじまった、アルバイトからオーナーへの運命のストーリー

東京都 笹塚店 田原 啓伸 オーナー



2017年3月、28歳で「既存店引継ぎ開業プラン」にて笹塚店をオープン。アルバイト先として偶然選んだラーメン店でオーナーにまで昇りつめた田原さんに独立の決断や現在の状況、今後の夢を伺いました。

アルバイトのつもりが独立開業の道へ

大阪の大学を卒業して上京したのが22歳のとき。当時はアパレルのショップ店員として働いていたのですがそれだけでは食べていけず、住まいの近所で深夜アルバイトができる場所を探していたんです。笹塚にはラーメン店が多く、あちこち食べ歩いてみたところ、ここ「らめん花月嵐 笹塚店」が一番きれいなお店で、それで働きはじめたのがそもそものきっかけです。飲食の経験はまったくありませんでしたが実家が飲食店をしていたこと、独立して何かはじめることには興味があり、前職をやめてバイトから社員になったのが24歳のとき。その4年後、オーナーになりました。

前オーナーから勧められた「既存店引継ぎ開業プラン」

以前笹塚店を経営していたFCオーナーに「店を引継いでほしい」と言われたのが独立の直接の決め手です。そのFCオーナーは調理も接客も何でもできる人で、私に飲食のことをイチから教えてくれた人。引継ぎを提案されたときは自分が一人前になったと認められたような

気がして、うれしかったのを覚えています。また、繁盛していた笹塚店をそのまま引継げる

「既存店引継ぎ開業プラン」やFC本部

のバックアップ体制を知っていましたし、アルバイト時代からの知識も



ありましたので、花月嵐なら私でもやっていけると思いました。ちなみに現在は、おかげさまでその当時よりも売上を伸ばすことができました。

一緒に問題解決してくれたFC本部のサポートに感謝

20代での独立でしたので、一番大変だったのは融資の件。それまでローンを組んだことがなかったですし、そもそも融資ってシステムもよく分からなかったんです。そこでFC本部の人と入念に打合せをし、一つひとつ解決しながら金融機関へ何度も足を運びました。とても親身になって相談にのってくれたおかげか、満足のいく結果を得られ、無事に資金調達ができました。無担保・無保証で1,000万円の満額融資を受けたのですが、「まさか満額が出るとは!」とFC本部の人も驚いていました(笑)。それまでに借金やカードの使用がほとんどなかったのが良かったようです。大金を借りたので両親は心配していましたが、親戚や友人は皆応援してくれましたね。そのお金もあと3年で完済予定です。また、オープン後もお金の管理や運用についての教育、社員の雇用や給料の設定などさまざまなサポートをしてもらい、大変ありがたかったです。



研修で改めて正しく仕事を覚え、今度は教える立場に

研修については、アルバイトをしていたので身体で覚えていた部分はあったのですが、いざ正確に答えるとな

と違っていたことがたくさんありました。オーナーになったら、今度は自分がほかの社員やアルバイトの人に教えなければならないので、ちゃんと勉強しておかなくてはいけないと改めて思いました。オープン当初は人材不足に悩みながらのスタート。私自身むヒマがなくて、2ヶ月で7キロやせたほど。身体を壊すことはありませんでしたが、周りの人たちやお客様に「からだ大丈夫?」なんてよく言われていました。そんな時もFC本部の人から、同じような立場のいろんなオーナーさんのお話を聞きました。アドバイスの引き出しをたくさん持って



いるので、私にあった話で励ましてくれたんだと思います。そういえば、駅前でチラシを配ってくれたこともありましたね。

スタッフに恵まれ、 万全の体制で店の発展を目指す

オープンから順調に売上を伸ばし、社員2人、パート・アルバイトも良い人が揃い、私を含めて7人体制で取り組んでいます。マニュアルを守りながらも、人それぞれに違う部分もあり、なるべくならその人のやり方を尊重し、やりやすく、働きやすい環境を作ってあげたいと思っています。みんな笹塚に住んでいて、私より若いので、兄のような気持ちになりますね。これからホールも調理もどんどん仕事を覚えて成長する姿を見たいし、それが今後の店の発展につながる楽しみもあります。

3人の男の子のパパ! いつか笹塚の店を子供たちに。

一番の喜びはお客様からの「ごちそうさま」の言葉。そ

して、大好きな笹塚の街で、笹塚の花月嵐の顔として働けること。私も常連さんもみんな笹塚なので、お互い顔見知りになって、休みの日に子供連れでばったり会ったり、声をかけていただいたり。そんなコミュニケーションもうれしいです。これからはもっと地元の方に愛される店にしていきたいですね。

以前から独立に興味があって、それを叶えることができ、今の生活があるんだって実感しています。妻は私が夜遅く帰ってきても起きていて話



を聞いてくれるし、とても応援してくれています。

将来的には子供たちがこの店を継いでくれるよう、長く現場でがんばっていきたいです。

無限の可能性を信じて、前へ。

「らめん花月嵐」で独立するとしたら、マニュアルをきちんと守り、花月嵐ならではのエンタメサプライズや新商品を楽しみながら働ける人が向いていると思います。やろうと思えば何でもできます。オープンとき、死ぬんじゃないかと思うくらい忙しかっただけ、人間簡単には死なないなと(笑)。生きている限り、可能性は無限。私自身、上京してアルバイトをはじめた時は、まさか自分がオーナーになっているとは夢にも思っていませんでしたから。



「既存店引継ぎ開業プラン」個別商談会 随時開催中。

- 「既存店引継ぎ開業プラン」個別商談会を、随時開催しております。ご商談の席では都市型、郊外型それぞれの引継ぎ候補店舗をご紹介します。お気軽にお問合せください。
- お電話の場合は右記フリーダイヤルまで。メールの場合は右記アドレス宛に、お名前・ご連絡先電話番号・ご希望の商談日時を明記して送信してください。

JFA 一般社団法人日本フランチャイズチェーン協会正会員
JFS 一般社団法人日本フードサービス協会正会員

GLOBEAT
JAPAN

グロービート・ジャパン株式会社

〒167-0043 東京都杉並区上荻 1-14-5 FC 開発部 TEL.03-5335-2520

0120-229-244

[e-mail] eigyobu@kagetsu.co.jp