

OWNER INTERVIEW

将来の夢は

息子とお店を

切り盛りすること

「失敗」のリスクがない。
だから私は「挑戦」しました。

東京都 北砂丸八通り店 田川 潤一オーナー

※撮影に伴いマスクは外しています。

「らあめん花月嵐ファン」が高じて独立開業を志した田川オーナー。
社員として10年の経験を経て「既存店引継ぎ開業プラン」で独立した直後に、
「新型コロナ」という未曾有の危機が…。
それでも「花月嵐で良かった」と思える理由とは。

数あるFCの中から 「花月嵐」で独立開業した理由は？

らあめん花月嵐のファンだったからです。美味しさに惚れ込んでいたので平日は同僚と、休日は家族と利用していました。ある時「FCオーナー募集」のリーフレットをお店で見かけ「やってみたい!」と思ったんです。飲食業は未経験で不安もあったのですが、好きな気持ちがあればきっと大丈夫だろうと。家族も快く賛成してくれたので、もうやり切るしかない!と思いました。他のFCとの比較検討はしていないですね。独立することが目的ではなく「花月嵐の美味しいラーメンでお客さんを笑顔にする」が目的だったので。挑戦へのモチベーションは“好き”という気持ちです。



独立開業するまでに何年かかりましたか？

約10年ほどです。グロービート・ジャパン(らあめん花月嵐の運営会社)の社員として直営店を3~4店舗ほど渡り歩きながら様々なノウハウを学び、2020年から北砂丸八通り店のオーナーになりました。今なら「グローアップ・システム」という1~2年で独立開業できる仕組みがあるので、もっと早く立ち立ちできるのですが、私が挑戦した当時はこんな画期的な仕組みはありませんでした。ただ、学ぶ内容に違いはないはず。調理や接客などの「現場」で覚えるものから、経営・運営などの「座学」まで幅広くあります。学校の単位を取るようにひとつひとつ積み重ねていけるので、自分に何ができて何ができていないかが明確になる仕組みが良かったです。



「既存店引継ぎ開業プラン」でFCオーナーとなったことのメリット・デメリットは？

独立の1店舗目を失敗する訳にはいかないんですよ。全てを賭けて挑戦しているのに「お客さんが来るか来ないかは開業してみないとわからない」では、リスクが大きすぎます。その点「既存店引継ぎ開業プラン」は非常に安心でした。すで実績のあるお店を引き継ぐことができるんですから。一日の来店数や売上が見込めるのはもちろん、どんな方に利用されているかまでわかるんですよ。ここまで盤石な状態の店舗であれば、私が怠けない限り失敗することはないと思います。それが一番のメリットですね。この仕組みにデメリットって何かあるんですかね？

「お店が軌道に乗った」という実感はありますか？

開業して半年ほど経ちますが、まだ実感はありません。それは「新型コロナ」の影響があるからです。未曾有の危機なので売上が落ちるのは仕方のないことですが、それでも最低限の売上げは確保しなければなりません。

「新型コロナ」のような予期せぬ事態が起きた時こそ「花月嵐を選んで良かった」と思います。例えばテイクアウトなどの「おうち需要」にいち早く対応してくれました。売り上げにつながったのはもちろん、今まで利用されていなかった近所の方が足を運ぶきっかけになったことも大きいですね。個人店であれば、商品開発・容器の選定・告知などを全部ひとりでやらなければならないので、動きはもっと遅くなっていたと思います。もしかすると、そこに投資をする余裕さえないまま閉店していたかもしれません。「危機への対応力」には目を見張るものがありました。



独立開業に向いているのはどんな人ですか？

「まじめな人」ですね。誰もが挑戦でき、夢を叶えられる優れた「仕組み」があるので、大事なのは気持ちの部分になると思います。本部の方のアドバイスをしっかり聞き、お客様やスタッフと真摯に向き合える。これにつきますね。「楽しく儲けるために独立したい!」という人にはまず向かないですよ。私のように「経験なし、資金なし、でもやる気はある」という人は、独立開業を選択肢の一つとして検討するのも良いと思います。

やりがいや将来の夢について

やりがいは美味しそうに食べてくれて、ごちそう様と言ってもらえた時に感じます。独立を志した理由がまさにそれなので、この仕事を何年やってもうれしい限りです。お店に通ってくれる常連の方と街中で出会ったとき、気さくに声をかけてもらえたりすると「やってよかった」と思えます。将来の夢は息子と一緒にお店に立つことです。最終的に、数店舗のオーナーになることを目標に頑張ります。

「既存店引継ぎ開業プラン」個別商談会 随時開催中。

- 「既存店引継ぎ開業プラン」個別商談会を、随時開催しております。ご商談の席では都市型、郊外型それぞれの引継ぎ候補店舗をご紹介します。お気軽にお問合せください。
- お電話の場合は右記フリーダイヤルまで。メールの場合は右記アドレス宛に、お名前・ご連絡先電話番号・ご希望の商談日時を明記して送信してください。

JFA 一般社団法人日本フランチャイズチェーン協会正会員
JFS 一般社団法人日本フードサービス協会正会員

GLOBEAT
JAPAN

グロービート・ジャパン株式会社

〒167-0043 東京都杉並区上荻 1-14-5 FC 開発部 TEL.03-5335-2520

0120-229-244

[e-mail] eigyobu2@kagetsu.co.jp