

OWNER INTERVIEW

最強スタッフを決める

オペレーションコンテストで

優勝経験あり！

「経験」と「資金」を得る
独立システムが最大の強み。

埼玉県 八潮駅前店 伊藤正俊オーナー

※撮影に伴いマスクは外しています。

アルバイトのつもりで働きはじめた10代の若者が「らあめん花月嵐」の仕事に魅力を感じ、最年少での店長抜擢から自分のお店を持つまでに飛躍したその理由は？「グローアップ・システム」で独立した伊藤オーナーの熱い思いをお伝えします。

らあめん花月嵐との出会いは？

アルバイトを探していた時に、たまたま「らあめん花月嵐」がオープニングスタッフを募集していたんです。以前もラーメン店でアルバイトをしていたので、やってみようと思募しました。飲食業に特に興味があったわけではないのですが、ほかの業種よりは飲食の方がいいなと。花月嵐での仕事はとにかく楽しいの一言。以前働いていたラーメン店とは違い、活気があって明るく、社員の方もすごくいい方でした。当時の店長は20代前半で「そんなに若いのにすごいな」と思って。働きやすい雰囲気と店長のすすめもあって、自分も社員になりたいと思い、約1年後にグロービート・ジャパン(らあめん花月嵐の運営会社)に入社しました。



19歳で史上最年少の店長に抜擢された理由は？

以前ヘルプに入った店舗で自分のオペレーションや調理の早さが評価され、さらにもっと上のレベルに達することが出来るようにと、レベルの高いお店に配属になりました。そのお店で店長や他のスタッフのいい部分を見て盗んだり、学んだりして成長することが出来た結果、19歳の時、別店舗に店長として抜擢されました。そのお店には自分より年上で、仕事のキャリアも上のアルバイトが多くいて最初はやりにくい部分もありました。でも調理には自信があったので、お店を任せられた以上はその部分をしっかり引き出して、臆することなくやろうと決めていました。最初は苦労した面もありましたが、自分が仕事をした結果が売上や社内での営業ランク、店長会議での表彰などにつながり、高い意識をもって働けていたので楽しさしかなかったです。



「グローアップ・システム」での独立開業のメリットは？

通常、独立となるとまとまった自己資金が必要ですが、社員として入社し飲食店のノウハウを身につけた後に独立開業出来る「グローアップ・システム」は、独立時にお祝い金として300万円がいただけるんです。会社が支援してくれる環境を作ってくれたので、チャンスがあれば独立しようとずっと思っていました。家族を養いながら資金を貯めるのはなかなか難しかったので、このシステムがなかったら独立出来ていたかどうか分かりません。社員時代には駅前店舗やフードコート、大型店舗などさまざまな店舗で仕事を覚え、また研修トレーナーとして人に教えるという機会にも恵まれました。スーツの着方や名刺の渡し方など、社会人としての第一歩から仕事の知識や経験を積ませていただいた上での独立でしたので、グロービート・ジャパンには本当に感謝しています。

「らあめん花月嵐」で独立開業してよかった点は？

自分でがんばって働いておいしいラーメンを作って、お店をきれいにしてお客様に喜んでいただけるようないい営業をして…と、やればやっただけ結果が出ていると思うので、社員としてある意味守られていた環境ではなくなりましたが、独立後は逆に燃えています。よかった点はシンプルに収入が増えたこと。先に独立した方の話で収入が上がるということは聞いていましたが、実は半信半疑で…。でも本当に3~4倍に増えました。仕事内容自体は社員での店長時代と何ら変わらず、むしろ経験してきたことなので特に障害を感じることもなく楽しくやっています。独立した今でもSV(スーパーバイザー)の方が定期的にフォローしてくれ、問題点があれば適切なアドバイスをくれるので安心してます。

コロナ禍での開業でしたが、八潮駅前店という物件の魅力と本社の方の後押しのおかげでお店を無事オープンすることが出来ました。その直後に緊急事態宣言が発令され、時短営業に。飲食店は距離をおかれる状況になり、少なからず影響はありました。それでも本社からテイクアウトやデリバリーなど次々と対策が施され、ピンチをチャンスに変えてくれました。自分ひとりでは出来ないことなので、これも花月嵐の強みだと思っています。



独立を目指す人にアドバイスは？

何か新しいことをはじめる時は、どんなことにも不安は付きもの。でも社員として経験を身につけ、独立時にはお祝い金がいただける「グローアップ・システム」という環境が整っているの、花月嵐で働くことが好きな人であれば絶対独立した方がいいと思います。

今後の夢や目標は何ですか？

まだ独立して1年ほどなので、まずは今の店舗をしっかりと経営し、ひとりでも多くのお客様にご来店いただき、収益を上げること。そして花月嵐ブランドに恥じない営業を心がけ、ひとりでも多くのお客様に「来てよかった」と思っていただけのようなお店にしたいです。花月嵐でアルバイト・社員・店長の経験がある弟も一緒に働いてくれているので心強いですね。

「既存店引継ぎ開業プラン」個別商談会 随時開催中。

- 「既存店引継ぎ開業プラン」個別商談会を、随時開催しております。ご商談の席では都市型、郊外型それぞれの引継ぎ候補店舗をご紹介します。お気軽にお問合せください。
- お電話の場合は右記フリーダイヤルまで。メールの場合は右記アドレス宛に、お名前・ご連絡先電話番号・ご希望の商談日時を明記して送信してください。

JFA 一般社団法人日本フランチャイズチェーン協会正会員
JFS 一般社団法人日本フードサービス協会正会員

GLOBEAT
JAPAN

グロービート・ジャパン株式会社

〒167-0043 東京都杉並区上荻 1-14-5 FC 開発部 TEL.03-5335-2520

0120-229-244

[e-mail] eigyobu2@kagetsu.co.jp